



ELEKTRO VAKMAGAZINE
september 2025

IN MEMORIAM

Urbaan De Bruyn

INTERVIEW

Dennis Sypels

SONOS

Word Certified Installer

LEGRAND

Groene Toekomst

inhoud

3
VOORWOORD
Hein De Bruyn

4
URBAAN DE BRUYN
In memoriam

8
SONOS
Word SONOS Certified Installer

12
INTERVIEW
Dennis Sypels

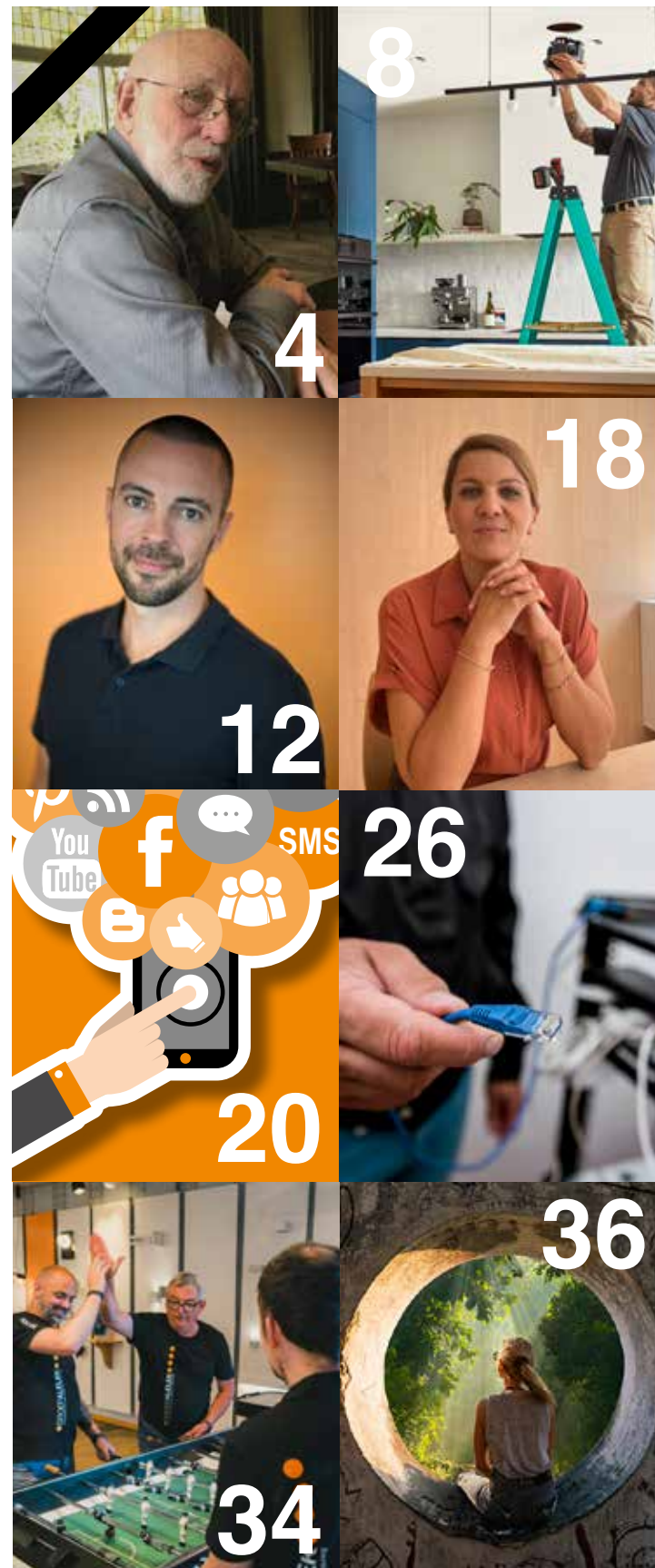
18
LEGRAND
Zet in op duurzaamheid

20
VOLT & VARIA
Wat gebeurt er bij GROEPALELEK?

26
NETTRIXX
Patchkasten voor elke toepassing

34
VACATURES
Wij zoeken collega's

36
LEDVANCE
Duurzame Innovatie in LED-verlichting



Voorwoord

Beste lezers,

Ik schrijf dit voorwoord hinkend op twee gedachten. Enerzijds kan ik alleen maar tevreden zijn met de evolutie die GROEPALELEK momenteel doormaakt. Meer en meer vervelt de kleine KMO van vroeger naar een volwaardige groep.

Zoals de vaste lezers van dit magazine en onze volgers op sociale media al weten hebben we onlangs ons tiende filiaal geopend in Genk. Terwijl ik dit schrijf zijn er ook nog twee filialen aan het verhuizen naar grotere, moderne locaties, inclusief betere bereikbaarheid. Onze missie om onze klanten overal in Vlaanderen onze gekende service te bieden komt zo stap voor stap dichterbij.

Tegelijk werken we ook aan onze interne structuur. Met het aantrekken van verschillende specialisten zet GROEPALELEK de ingeslagen weg richting centralisatie verder. Met Dennis Sypels hebben we bijvoorbeeld voor het eerst iemand die voor de hele groep de afdeling KNX/Domotica zal vertegenwoordigen bij zowel klanten als leveranciers. Dat brengt duidelijkheid en efficiëntie met zich mee voor alle stakeholders, van personeel tot eindklanten en iedereen daartussen.

Anderzijds is dit het eerste nummer van VOLT waar onderaan het voorwoord alleen mijn naam zal staan. Urbaan, mijn vader, voorganger en oprichter van wat toen nog gewoon Alelek heette, is afgelopen juni overleden op de gezegende leeftijd van 87 jaar. Met niet-aflatende werkracht en een stalen wil heeft hij de basis gelegd van wat nu GROEPALELEK is. Helemaal in lijn met zijn visie zullen we hier even bij stilstaan in zijn In Memoriam elders in dit magazine, en daarna allemaal samen de mouwen opstropen en noest verder werken aan de uitbouw van zijn droom.

En zo bouwen we verder aan de toekomst van GROEPALELEK terwijl we Urbaan's nalatenschap koesteren. Bedankt voor jullie voortdurende vertrouwen en steun.

*Hein
De Bruyn*

in Memoriam

URBAAN DE BRUYN

° 27/08/1937 - † 24/06/2025



Op 24 juni 2025 namen we afscheid van onze oprichter, Urbaan De Bruyn. Een man die zijn stempel drukte op de wereld met zijn ondernemerschap, betrokkenheid en menselijkheid.

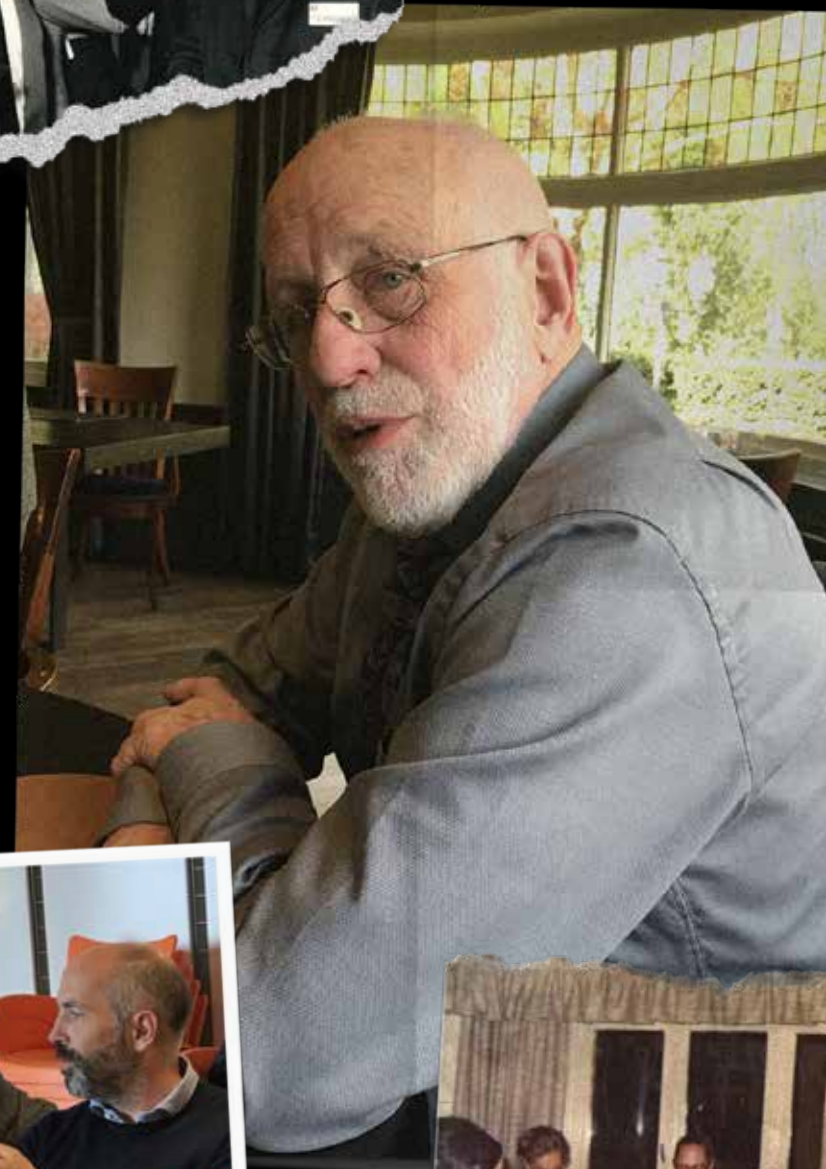
Urbaan was een trotse Vlaming, en zijn betrokkenheid bij de Vlaamse Beweging was een leven lang aanwezig. Hij geloofde in het belang van gemeenschap en inzet voor de streek die hij zijn thuis noemde. Dat engagement strekte zich uit van zijn persoonlijke leven tot zijn professionele leven, waar hij altijd streefde naar vooruitgang en groei.

Als ondernemer was Urbaan een visionair. Hij zag mogelijkheden waar anderen obstakels zagen. Die vastberadenheid en passie waren de drijvende kracht achter het succes van GROEPALELEK. Met zijn stalen wil en niet-aflatende werkkraft heeft hij een solide basis gelegd voor ons bedrijf, een nalatenschap die we met trots zullen voortzetten.

Maar boven alles was Urbaan een liefhebbende vader en grootvader. Voor zijn familie was hij een rots in de branding, een bron van wijsheid en liefde. Als 'Vake' en 'Opavake' bracht hij vreugde en warmte in onze levens, en zijn afwezigheid zal diep worden gevoeld.

Bovendien was Urbaan een mens van het volk. Zijn menselijkheid was steeds zichtbaar, zowel in zijn maatschappelijke engagementen als in zijn omgang met klanten en personeel. Hij geloofde in de kracht van menselijke verbinding en streefde er altijd naar om anderen met respect en waardigheid te behandelen.

Hoewel we bedroefd zijn door het verlies van Urbaan, koesteren we de tijd die we met hem mochten doorbrengen en de lessen die hij ons heeft geleerd. Zijn invloed zal blijven voortleven in het werk dat we doen en de waarden die we uitdragen bij GROEPALELEK.



PANORAMA 120

5 XL kookzones
met geïntegreerde afzuiging



De Novy Panorama 120 is dankzij zijn royale lengte van 120 cm letterlijk de grote broer van de gekende Novy Panorama. Deze 'kookplaat met geïntegreerde afzuiging' is de eerste in zijn soort die 5 kookzones bevat. De geïntegreerde afzuigtoeren is trouwens enkel zichtbaar wanneer er gekookt wordt. De Novy Panorama 120 is innovatief, krachtig en stil ... typisch Novy. [novy.com](https://www.novy.com)

NOVY
Your kitchen's secret ingredient

Profiset



REF. 887-1176

€ 169,-*

HERFSTACTIE 2025

ASSORTIMENT SNELKLEMMEN
(SERIES 221)
+ LAMBORGHINI HURACÁN GT3

Lamborghini Huracán GT3:

- Schaal 1:16
- 7,4V 500 mAh oplaadbare batterij inbegrepen
- 2 AA batterijen inbegrepen voor afstandsbediening

INHOUD

100 Universele snelklemmen
2 x 0,14 ... 4 mm² (s)
2 x 0,2 ... 4 mm² (m, ma)
Ref. 221-412



200 Universele snelklemmen
3 x 0,14 ... 4 mm² (s)
3 x 0,2 ... 4 mm² (m, ma)
Ref. 221-413



1 Sample
10 x 0,14 ... 4 mm² (s)
10 x 0,2 ... 4 mm² (m, ma)
Ref. 221-420



75 Universele snelklemmen
5 x 0,14 ... 4 mm² (s)
5 x 0,2 ... 4 mm² (m, ma)
Ref. 221-415



60 Universele snelklemmen
3 x 0,5 ... 6 mm² (s, m, ma)
Ref. 221-613



Beschikbaar bij uw WAGO groothandel vanaf **29 september 2025** tot einde voorraad.

* Adviesprijs excl. BTW. Inclusief Recupel en Bebat bijdrage

Drukfouten, fouten en wijzigingen voorbehouden.
WAGO is a registered trademark of WAGO Verwaltungsgesellschaft GmbH.

www.wago.com/profiset



SONOS Certified Installer

Word SONOS
Certified Installer
en geef je bedrijf
een echte boost.



Verhoog je zichtbaarheid met de Dealer Locator van SONOS

Als SONOS Certified Installer vinden potentiële klanten jouw bedrijf via de website van SONOS zelf. Je bedrijf wordt zichtbaar voor een breed publiek van muziekliefhebbers en SONOS-gebruikers. Zo vergroot je je naamsbekendheid én je klantenbestand.

Als eerste op de hoogte van promoties

SONOS Certified Installers krijgen exclusief toegang tot promoties voordat ze het grote publiek bereiken. Neem een voorsprong en bied jouw klanten als eerste de beste deals.

Opleidingen door SONOS-experts

Ontvang uitgebreide opleidingen door SONOS-experts, zodat jij en je hele team altijd op de hoogte blijft van de nieuwste producten en technologieën. Zo bied je jouw klanten steeds de beste kwaliteit.

Toegang tot premium marketingmateriaal

Maak indruk op je klanten met professioneel marketingmateriaal van SONOS. Versterk je imago en trek meer klanten aan.

Altijd een snelle levering dankzij onze ruime voorraad

Als SONOS Certified Installer profiteer je van een snelle levering, dankzij onze ruime voorraad van SONOS-producten. Zo bedien je je klanten altijd vliegensvlug.

Word dus vandaag nog een SONOS Certified Installer en ontgrendel deze geweldige voordelen. Geniet van de erkenning, de exclusieve toegang tot promoties, de uitgebreide opleidingen, het premium marketingmateriaal en de snelle levering. Kies voor succes en sluit je aan bij het SONOS Certified Installers programma!

Schrijf je in via sonos@groepalelek.be

SONOS



SONOS



OBO
BETTERMANN

OBO DELTA-PUSH

De Powerhouse
onder de ankers

NIEUW !

**SCAN
VOOR
MEER
INFO**



De Delta-Push is flexibel in gebruik in elke installatiesituatie zijn innovatieve geometrie verzekerd zeer hoge uittrekwaarden in diverse ondergronden.

Verdere voordelen in één oplossing:

- Combineerbaar met een breed scala aan OBO-producten
- Halogeenvrij
- UV-bestendig
- Uittrekwaarden tot 40kg



Art. Nr. 2351676



Art. Nr. 2351670



Art. Nr. 2351673



TREKKRACHT TOT 40KG



INNOVATIEVE PLUG-TECHNOLOGIE



SNELLE & MAKKELIJKE MONTAGE



3 VARIANTEN (M6, Kabelbinder, push-in)



Quooker®

Kraan eruit, Quooker erin

Wil je een Quooker-kraan in jouw bestaande keuken? Dat kan heel eenvoudig! Je huidige kraan wordt vervangen door de nieuwe Quooker-kraan en het reservoir wordt netjes in het keukenkastje geplaatst. Wacht niet langer en ervaar ultiem gemak!

Scan voor meer informatie



interview

Dennis Sypels

Trouwe lezers hebben het al gemerkt: achter de schermen werkt GROEP **ALELEK** keihard aan een grondige professionalisering. Een eerste subtiele aanwijzing is de verschuiving naar het overkoepelend werken binnen de GROEP. Met die kennis in het achterhoofd praten we vandaag met Dennis Sypels, sinds kort productspecialist KNX/Domotica/Audio. Als het kind maar een naam heeft, denken we dan, want iets zegt ons dat de vlag de lading niet dekt.



Dennis, de eerste vraag is steevast: stel je eens voor.

Ik werk al tien jaar bij GROEP **ALELEK**. Voorheen was ik vertegenwoordiger, van zowat alle materialen. Installatiemateriaal, verlichting, hernieuwbare energie, KNX en audio. Maar sinds kort heb ik dus een nieuwe functie en mag ik mezelf productverantwoordelijke voor de KNX en de audio noemen. Daarnaast doe ik ook nog wat business development voor de GROEP. Dat houdt in dat ik mijn collega-vertegenwoordigers ondersteun bij de verkoop van KNX, domotica en audio. Zelf ga ik ook nog af en toe de baan op, op zoek naar nieuwe klanten of bij bestaande klanten domotica verkopen. En tenslotte verzorg ik ook de commerciële contacten met de leveranciers van onze afdeling.

GROEP **ALELEK** evolueert meer en meer naar groepsgevoel denken.

Je bekleedt sinds enkele maanden een functie die nog niet eens bestond binnen de GROEP. Hoe zijn we dan op dit punt gekomen?

Eigenlijk waren we hier al jaren over bezig, over hoe dit een interessante aanpak kon zijn. Na COVID-19 heeft de economie een gigantische boost gekregen, dus we hebben nooit echt de tijd gehad om alles uit te werken. Nu zien we al een tijdje dat alles een beetje aan het slabakken is. Toen we dan de vergelijking met de markt maakten bleek dat onze cijfers het eigenlijk stukken beter deden dan het gemiddelde, dus we gingen op zoek naar manieren om dat voordeel te bestendigen, de marge en omzet nog te verbeteren en onze positie op de markt te consolideren.

Toen we alles bij elkaar optelden begrepen we dat het eigenlijk het perfecte moment was om deze nieuwe functie in het leven te roepen

Wat houdt die nieuwe functie dan in?

Sowieso probeerde ik de collega's altijd al te ondersteunen, maar omdat ik zelf ook nog honderd procent verkoper was had dat enkele nadelen. Ten eerste leden mijn eigen commerciële doelen er onder telkens ik veel tijd stak in andere projecten. Daarnaast zorgde het soms ook voor spanningen omdat er wat interne concurrentie ontstond wanneer ik met de klanten van andere vertegenwoordigers afsprak. We hebben dus in overleg beslist om mijn directe commerciële targets wat terug te schroeven, om me toe te staan te focussen op de ondersteuning van de collega's.

Net op dat moment besliste GROEP **ALELEK** om in te stappen in het ABB Value Provider Programma, een initiatief dat mikt op het verbeteren van de klantenervaring via opleiding en ondersteuning van de partners. Ik was de uitverkoren contactpersoon van ABB en zo is de bal aan het rollen gegaan.

Ik onderhoud sindsdien dus ook de contacten met de leveranciers en bekijk samen met hen hoe we kunnen zorgen dat alle partijen beter worden van onze partnerships.



Productspecialist



Dit past allemaal ook in de huidige dynamiek van de GROEP. We evolueren meer en meer naar groepsgewijs denken. Waar we vroeger een aantal losse filialen waren, met soms zelfs nog wat interne concurrentie en jaloezie, merk je de laatste jaren een enorme sprong naar samenwerking. Met een nieuwe verkoopdirecteur en een operationeel directeur die alles stroomlijnen zijn de eerste stappen al gezet. Vroeger kwam niet alle info altijd op de juiste plaats. Nu merk ik al meteen dat onze filialen én de GROEP erop vooruitgaan, gewoon omdat er meer transparantie is.

Merk je dan ook een verandering in de mentaliteit binnen de GROEP?

Jazeker. Vroeger was het underdog-syndroom overal. Het steekt nog steeds af en toe de kop op, maar je merkt wel dat er een nieuwe wind waait. Vroeger werd er al eens snel gezegd dat deze of gene te groot waren om mee te onderhandelen, of dat wij niks in de pap te brokken hadden. Tegenwoordig merk je meer en meer dat wij de derde speler in België zijn, en de grootste volledig Belgische groothandel. Zowel leveranciers als klanten weten ons te vinden, én zijn tevreden met onze stijl. Koppel daar onze specialisaties aan: KNX, inbouwtoestellen, audio, hernieuwbare energie... en onze klanten weten heel goed waar ze voor kiezen. We investeren daar al jaren in, en nu plukken we daar de vruchten van.

Heb je doelen die je binnen je functie wilt bereiken? Of die je opgelegd hebt gekregen?

Omdat dit een hele nieuwe functie is heb ik van het bestuur de tijd gekregen om me uitgebreid in te werken. Ik moet ook een structuur op poten zetten waar we later op kunnen verder bouwen. De eerste twee jaar wil ik er dus voor zorgen dat in elk filiaal iemand zit die de eerste lijn kan opvangen, en dat de moeilijkheden automatisch gecentraliseerd worden, zodat we niet telkens dezelfde problemen tegenkomen. Daarnaast zou ik graag per filiaal de omzet in KNX zien stijgen.

Trouwens, ik zeg voortdurend “ik”, maar ik wil zeker niet alle pluimen op mijn eigen hoed steken. Om te beginnen heb ik van Hein (De Bruyn – gedelegeerd bestuurder, red.) voortdurend enorme ondersteuning gekregen. We waren elkaars klankbord tijdens de brainstormsessies en vanuit zijn kennis van het bedrijf en de markt had hij ook een ander perspectief op de zaken. Daarnaast kreeg ik van uit de filialen, van zowel filiaalleiders als van vertegenwoordigers eigenlijk alleen maar positieve feedback.

Zowel in de middenklasse als in de budgetvriendelijke projecten zie je meer en meer automatisering.

Hoe gaat jouw nieuwe rol de ervaring van onze klanten verbeteren?

De verbinding tussen onze klanten en onze leveranciers en onze kennis gaat veel korter worden. Vroeger waren er teveel tussenstations en dat kostte zowel tijd als kennis. Ik zit samen met de programmeurs in één ruimte én ik zit in het hoofdfiliaal. Daardoor heb ik ook de verzamelde kennis van de andere afdelingen in mijn directe omgeving. En omdat ik het contact met de leveranciers verzorg ben ik ook altijd op de hoogte van alle nieuwigheden en zit ik steeds in de buurt van de oplossingen. Trouwens, ik kan nu meer tijd spenderen aan projecten. Vertegenwoordigers hebben te veel andere taken, waardoor de tijdrovende bezigheden snel wegvielen. Ik kan aanschuiven bij werfvergaderingen of projectuitwerkingen, alles korter opvolgen en aandacht geven waar het nodig is.



Leveranciers zijn erg enthousiast over de korte verbinding tussen hen en de klanten.



Jij verzorgt ook de contacten met een aantal leveranciers. Hoe verlopen die?

Ik moet zeggen dat dat heel positief is allemaal. Om te beginnen zijn de leveranciers heel erg enthousiast over de korte verbinding tussen hen en de klanten. Zij krijgen via mij feedback van de klanten, én ze kunnen hun producten bijna rechtstreeks voorstellen aan de gebruikers. Ik merk het ook aan de hoeveelheid ondersteuning die ze willen bieden. Meet & Greets, demomateriaal, hulp bij projecten... Het helpt natuurlijk ook dat ik nu een beter overzicht heb van de markt, zowel aan vraag- als aanbodzijde. Ik kan nu vergelijken en kijken wat voor alle partijen het meeste voordeel oplevert. Daar komt bij dat leveranciers graag met ons te doen hebben omdat ze weten dat wij problemen oplossen voor onze klanten. Meestal krijgen de fabrikanten alle vragen en problemen op hun bord, maar door onze manier van werken en onze behoorlijk diepgaande kennis bereikt het gros van de vragen hen niet meer.

Zal domotica ook voor de middenklasse zijn ingang vinden? En hoe zit het met de duurzaamheid van?

De middenklasse heeft domotica al omarmd. Meer zelfs, ook in de meer budgetvriendelijke projecten vind je meer en meer huisautomatisering. De techniciteit van een woning hangt niet meer af van de grootte van een woning. Ook kleine woningen hebben tegenwoordig HVAC en hernieuwbare energie, terwijl verlichting, toegangscontrole of alarmen al lang op een centrale besturing waren aangesloten.

In appartementsblokken stonden 15 jaar geleden al bijna overal videofoons. De prijs van een binnenpost van een videofoon is vergelijkbaar met de prijs van een touchscreen van KNX. Voor een minimale meerprijs en iets meer werk (alles moet natuurlijk centraal verbonden worden) creëer je wel een grote meerwaarde. Idem voor studentenkoten, hotels,... noem maar op. Ik denk dat tegenwoordig de misvatting over de kostprijs het grootste struikelblok is. Mensen denken nog steeds dat smart living heel duur is, terwijl je voor een paar procenten meerkost wel een wereld van verschil brengt in comfort, controle en energiebesparing.

Dennis S.

Zitten er nieuwe dingen in de pijplijn voor jullie sector?

Goh, ik denk dat de eerstvolgende grote verandering zich gaat voltrekken in de markt van de hernieuwbare energie. Momenteel is dat nogal wazig allemaal. Betalen om energie terug te sturen op het net gaat heel veel mensen doen beseffen dat ze iets nuttig moeten doen met de opgewekte energie van hun zonnepanelen. Op dit moment is dat produceren en verbruiken redelijk rechttoe rechtaan, maar als iedereen dat wilt gaan optimaliseren komen ze automatisch bij domotica uit. De kosten van dat systeem zullen ook snel worden teruggewonnen met de besparingen die het oplevert.

Het leuke is dat ze in andere landen, en zeker in Duitsland, altijd wat voorliggen op gebied van zowel domotica als hernieuwbare energie, en dat wij daar dus de vruchten van gaan plukken omdat we zo dicht bij de leveranciers en producenten staan.

Wat brengt de toekomst nog voor jou?

Ik zie mezelf dit nog jaren doen. Pas op, ik ben heel graag vertegenwoordiger geweest, en dat zag ik mezelf ook nog doen tot mijn pensioen. Nu gaan we, en ik bedoel zowel ikzelf als GROEP **ALELEK**, veel efficiënter om met mijn tijd, en dat werpt al vruchten af. Er was niemand enkel gefocust op deze afdeling, terwijl het toch een belangrijke productgroep is voor de GROEP.

Dus ja, ik denk wel dat dit een upgrade is, voor mezelf, voor het bedrijf, voor leveranciers en klanten...

Dus over tien jaar mag je me nog eens komen interviewen en dan zullen we kijken hoe profetisch mijn woorden waren. (lacht)

We kijken er al naar uit, Nostradamus!



Acti9 iC+

Digitaliseer, Optimaliseer & Vereenvoudig

De nieuwe autonome multifunctionele contactor voor het regelen van uw elektrische ladingen aan de hand van tijdsprogrammatie

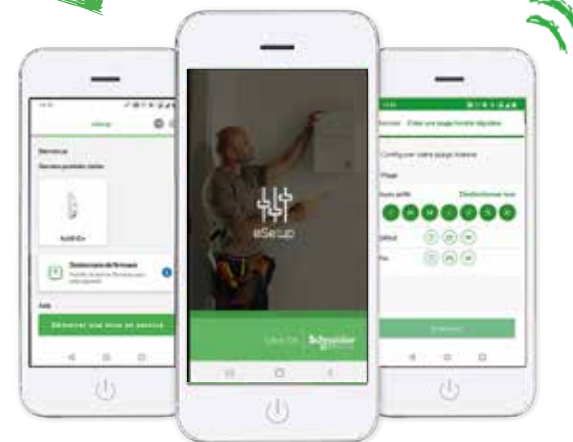
3 functies, 1 toestel:

- 1 Stille modulaire contactor tot 20A
- 2 Tijdschakelaar
- 3 Schemerschakelaar (astro klok)



Vereenvoudigde programmatie via Bluetooth met de eSetup applicatie

Optimaliseer het energieverbruik van uw klanten door hun elektrische ladingen nauwkeurig en betrouwbaar te programmeren



A9C1B120 Acti9 iC+ 1C multifunction astro CT

WIJ MAKEN VAN ELK GEBOUW EEN SMART BUILDING.

ONTDEK EEN NIEUWE SMART HOME WERELD!

Eltako

PROFESSIONAL
**SMART
HOME**



HANDE-BE30

TEST- EN MEETINSTRUMENT VOOR HET TESTEN VAN LAADINFRASTRUCTUREN VOOR ELEKTRISCHE VOERTUIGEN (EVSE)

Een preview van HANDE-BE30, het gloednieuwe meetinstrument voor eenfase- en/of driefase-laadinfrastructuur voor elektrische voertuigen van type 2 en modus 3 (EVSE) van Electro PJP!

IN 5 SECONDEN LEVERT DIT APPARAAT U:

- De weerstand van de aardverbinding van de terminal zonder gebruik te maken van een multifunctionele tester.
- De fase-neutrale spanning(en) zonder het gebruik van een multimeter of multifunctionele tester.
- Uitschakeling van de aardlekschakelaar van de aansluiting en gelijktijdige identificatie van deze aansluiting ten opzichte van de andere aardlekschakelaars in het elektrische bord.
- Het laadvermogen (capaciteit en intensiteit) van de terminal.
- Simulatie van de toestanden en storingen van een elektrisch voertuig dat op de terminal is aangesloten, of zelfs de controle van de PWM-signalen.
- De draairichting van de fasen.



NIEUW

MADE IN FRANCE

PROMO PACTIE

DUURZAAMHEIDS SPECIAL



DIGITAL LIFESTYLES
SOLUTIONS



ENERGY TRANSITION
SOLUTIONS



DATA
SOLUTIONS



ELECTRICAL INFRASTRUCTURES
SOLUTIONS

#LegrandImprovingLives

Legrand zet in op duurzaamheid:

interview met Virginie Nazon

Met de leus “Samen bouwen aan een groenere toekomst” lanceert Legrand België vanaf 1 september een nationale promotiecampagne die zal lopen tot en met 30 november. Volgens Virginie Nazon, Marketing en Communicatie directrice bij Legrand België, wil het bedrijf hiermee zijn voorbeeldrol als marktleider kracht bijzetten door de meest duurzame producten extra onder de aandacht te brengen.

Focus op duurzame producten

Legrand heeft een selectie gemaakt van innovatieve oplossingen die zich onderscheiden door hun positieve impact op het milieu. Het gaat hierbij om energiebesparende systemen, technologieën voor intelligent beheer van installaties en materialen die energie-efficiëntie combineren met comfort. Elk product is zorgvuldig gekozen op basis van de bijdrage aan een gezondere en veiligere leef- en werkomgeving.

Het belang van duurzaamheid en samenwerking

Volgens Nazon is duurzaamheid tegenwoordig geen trend meer, maar een absolute noodzaak. “We willen niet alleen onze eigen ecologische voetafdruk verkleinen, maar ook installateurs motiveren om hun klanten te begeleiden naar een toekomstgericht energiebeheer,” legt ze uit. Ze benadrukt dat samenwerking met partners cruciaal is om concrete vooruitgang te boeken op het vlak van duurzaamheid.

Inspireren en ondersteunen

Legrand hoopt installateurs te inspireren en duidelijk te maken dat duurzaamheid en gebruiksgemak perfect kunnen samengaan. De campagne is bedoeld als commerciële ondersteuning, maar vooral als een gezamenlijke stap richting een duurzamere sector. “We hopen dat deze campagne een inspiratiebron is en een tastbare stap richting een groenere toekomst,” besluit Nazon.

Met deze nieuwe campagne onderstreept Legrand België haar ambitie om samen met haar partners te bouwen aan een toekomst waarin duurzaamheid en innovatie centraal staan.

“Samen bouwen
aan een groenere
toekomst”



VOLT & VARIA

GROEP ALELEK
weetjes en feiten



#topentertainment

GROEP ALELEK had dit jaar een stevige vertegenwoordiging op Pukkelpop. De filiaalleider van Genkelek, DeeJay GL, heeft urenlang de mensen topentertainment gebracht in de Beershack. Meer weten? Check snel zijn socials!

#PKP25 #sluikreclame #Bowie



#opening Genkelek

Om de opening van Genkelek te vieren heeft GROEP ALELEK de wedstrijd KRC Genk – Lech Poznan gesponsord. En blijkbaar bracht dat geluk, want de blauw-witten hebben zich geplaatst voor de volgende ronde.!

#belangrijkstebijzaak #debalrolt #carambole



#zwartwerk^(t)

GROEP ALELEK zet aan tot zwartwerk. :) Met onze nieuwe campagne, Zwartwerk^(t), willen we installateurs helpen omzet en marge te verhogen. Hoe we dat doen? Dat vind je terug op pagina 47.

#blackisbeautiful #zwartwerk^(t)werkt
#belastingscontroleur



#SONOSfestival

In samenwerking met SONOS organiseert GROEP ALELEK een heus festival in het filiaal in Alken. Met workshops, eten & drinken en steengoeie muziek, allemaal op onze kosten. Wil je er volgende keer ook bij zijn? Scan de QR-code.



#beatsandbites #certifiedinstallers #alkenpop



#meet&greet

Na de zwoele zomer staat het Meet & Greet-seizoen weer voor de deur. Het gekende concept met eten drinken en interessante leveranciers gaat zijn tiende jaar in. Houd onze socials in de gaten als je wilt weten wanneer we in jouw buurt landen, en wie de deelnemers zijn.

#meetandgreet #gezelligheidtroef #wiedoetermee



#promo acties

Meer en meer klanten vinden hun weg naar onze promo-acties. Zowel de GPA-shop-actie als de promo voor de opening van ons tiende filiaal leverden onze installateurs fikse kortingen op, en er werd gretig gebruik van gemaakt. Goed voor alle partijen!

#winwin #kortingbonanza #waarwachtijjop



#opleidingen

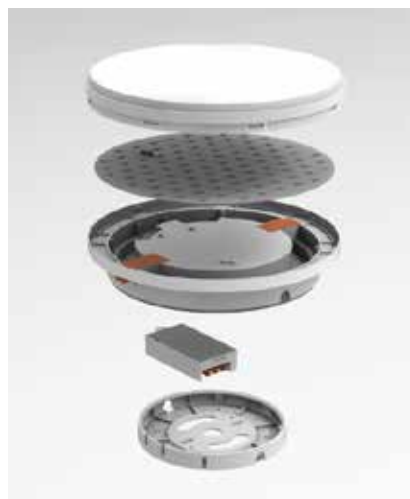
Nu (bijna) iedereen terug is uit verlof begint GROEP ALELEK ook weer met het organiseren van opleidingen, zowel voor klanten als voor personeel. Niko staat als eerste op de lijst. Zij komen zowel toonbanksessies als volwaardige opleidingen geven. Benieuwd wat ze dit keer in petto hebben voor ons!!

#levenomtelereen #kennis #vingeropsteken



Ontdek de nieuwe producten van Lunatrix:

Innovatieve verlichtingsoplossingen



EGON

Slimme Verlichting Met Diverse Opties

EGON, verkrijgbaar in drie varianten - ON-OFF, met sensor en met sensor en noodverlichting, biedt aanpasbare output en kleurkeuzes. Met een handige externe outputswitch en kleurswitch kan je kiezen tussen 5 Watt, 10 Watt of 15 Watt, en tussen 3000, 3500 of 4000 Kelvin.

De ingebouwde microwavesensor detecteert beweging om de verlichting te activeren. Bovendien zijn de anti-vandalclips perfect voor installatie in openbare gebouwen. EGON's brede lichtspreiding maakt het niet alleen ideaal voor overgangsruidtes, maar ook als algemene verlichting. Dankzij de IP54-classificatie kan je de EGON ook buiten gebruiken en de CRI van 90 maakt hem ook geschikt voor residentiële toepassingen.

Nieuwe Profielen

Verkrijgbaar in Drie Maten

Onze nieuwe profielen komen in small, medium en large formaat en in lengtes van 2 of 3 meter. Verkrijgbaar in wit of zwart. De profielen worden compleet geleverd met clips, eindkapjes en plexi. Het strakke design is exclusief voor Lunatrix.

Deze nieuwe profielen zijn nu al beschikbaar op stock. Accessoires zoals onder meer zwarte plexi of extra eindkapjes zijn binnenkort apart verkrijgbaar.



STEFAN en STEF

Elegante Inbouwspots

STEFAN (richtbaar) en STEF (vast) zijn elegante inbouwspots die voor een strak en naadloos effect zorgen. STEF is verkrijgbaar met zowel een small engine als medium. STEFAN is enkel in medium te verkrijgen. Je kan beide nu al bestellen want ze zijn vlot leverbaar uit stock. De plasterkit is trouwens apart bestelbaar.

Klara

Het Efficiënte Paneel

KLARA, de evolutie van PROPANEL, blinkt uit met een efficiëntie van 140 lm/W. Dit paneel biedt drie kleuropties, waardoor de installateur slechts één paneel op voorraad hoeft te houden. De driver met 11 vermogens of de opbouw kader kan je meteen meebestellen.

KLARA is leverbaar uit stock en kan je dus meteen inpassen in jouw project. Met de erg lage verblindingsfactor en 5 jaar garantie is dit het perfecte paneel voor jouw B2B-verbouwingen.



Nieuwe LEDstrips

Neonflex

Gemaakt met de interieurbouwers in gedachten. De NEONFLEX LEDstrip vereist alleen uitfrezen, een profiel heb je niet nodig. Verkrijgbaar in lengtes van 60 cm tot 600 cm. Deze LEDstrip met 250 lm/m is ideaal voor architecturale belichting, en de zijwaartse buiging maakt de strip perfect om te integreren in jouw meubilair.

SYLVANIA

NIEUW

IP66 schijnwerper

Kalani Gen2

Een nieuwe **generatie robuuste schijnwerpers** voor zowel buiten- als binnentoepassingen.

- Symmetrische en asymmetrische stralingshoeken
- **Hoog rendement** tot 157lm/W
- Verkrijgbaar in 4000K en 3000K
- CRI >80
- **Duurzame, herstelbare schijnwerper**
- Levensduur 100.000 uur (L70)



theben

PIR-bewegingsmelder voor buiten theLuxa P300 KNX



- ✓ Automatische lichtsturing afhankelijk van aanwezigheid en lichtsterkte
- ✓ Rond detectiegebied 300°, Ø 32 m bij 2,5 m montagehoogte
- ✓ Kan met ETS eenvoudig in de gebouw-automatisering KNX worden geïntegreerd
- ✓ Voor wand- en plafondmontage
- ✓ Geïntegreerde temperatuursensor
- ✓ Helderheidsdrempel en nalooptijd instelbaar
- ✓ Gevoeligheid kan worden verlaagd
- ✓ Beperking van het detectiebereik door meegeleverde segmenten mogelijk
- ✓ Mixlichtmeting
- ✓ Leer-, impuls- en testfunctie
- ✓ Montage op inbouwdoos mogelijk (60 mm)
- ✓ Plug-in installatie met één hand
- ✓ Directe inbedrijfstelling dankzij de vooraf ingestelde waarden
- ✓ Beschermd bedieningselementen
- ✓ Adapter voor hoekmontage en afstandsraam voor de doorgang van kabels bijgeleverd

PATCHKASTEN VOOR ELKE TOEPASSING



**FLEXIBEL
VEILIG
BETROUWBAAR**

- Wandmontage of vrijstaand
- Robuuste plaatstalen behuizing
- Eenvoudige installatie – ook solo
- Uitneembare zijwanden & slot met sleutel
- Volledig compatibel met onze patchpanelen
- Ideaal voor meterkasten en standaard netwerkomgevingen
- Kleur: zwart

Verbind voor kwaliteit met NETTRIXX patchkasten.
Bij aanschaf van:

**KOOP
BIJ JE
DATAKAST**

3 verschillende accessoires	3% EXTRA
4 verschillende accessoires	4% EXTRA
5 verschillende accessoires	5% EXTRA
6 of meer verschillende accessoires	7% EXTRA

Stel je patchkast samen met NETTRIXX.



Een patchkast, ook bekend als een serverkast of netwerkkast, is een cruciaal onderdeel van elk professioneel netwerk. Het is het centrale punt waar al uw netwerkkomponenten worden gehuisvest en beheerd. Maar welke onderdelen bevinden zich precies in een patchkast en waar dienen ze voor?

1 | Kastframe

Het kastframe, of de behuizing van de patchkast, vormt de fysieke structuur van de kast waarin alle andere componenten worden gemonteerd. Het zorgt voor fysieke beveiliging en het netjes en georganiseerd houden van de apparatuur.

2 | Patchpanelen

Patchpanelen zijn rijen met poorten waarop netwerkkabels worden aangesloten. Ze zorgen voor een vaste, overzichtelijke structuur en maken het eenvoudig om verbindingen te beheren of te wijzigen via patchkabels.



3 | Switches

Een switch verbindt meerdere apparaten binnen hetzelfde netwerk en zorgt ervoor dat data efficiënt naar de juiste bestemming wordt gestuurd. In een patchkast worden switches vaak direct onder of boven patchpanelen geplaatst.



4 | Kabelmanagementsystemen

Denk aan kabelgoten, kabelringen of klittenband. Ze zorgen ervoor dat kabels netjes worden geleid en gebundeld, wat niet alleen het onderhoud vergemakkelijkt, maar ook de luchtstroom en koeling ten goede komt.



5 | Stroomvoorziening (PDU's)

Een Power Distribution Unit (PDU) verdeelt de stroom naar alle apparaten in de kast. Sommige PDU's zijn slim en kunnen het stroomverbruik monitoren of op afstand worden bediend.



Verbinden met kwaliteit!

Kant-en-klare oplossingen voor de installateur





Kabelwerk
EUPEN AG



**vakmanschap
en service**



Premium Quality
Made in Belgium
www.eupen.com

FAAC CODEKLAVIEREN

FAAC KCTL M BACKLITE

Bedraad metalen anti-vandalisme codeklavier

- 4 codes (eenvoudig te programmeren via dipswitch)
- 1 relais uitgang (ook verkrijgbaar met 3 relais)
- Metalen codeklavier met backlite verlichte toetsen
- Centrale 230V (inclusief)
- Afmetingen (BxHxD): 75 x 75 x 29mm

Bestelref. 12204730051



FAAC KCTS TOUCH BLACK

Bedraad anti-vandalisme codeklavier



- 100 codes
- 1 relais uitgang (ook verkrijgbaar met 3 relais)
- IP65
- Glazen front met backlite verlichte toetsen
- Centrale 24V - 230V (inclusief)
- Afmetingen (BxHxD): 75 x 75 x 11,6mm

Bestelref. 12204730059

FAAC KCTS RADIO TOUCH BLACK FDS

Draadloos anti-vandalisme codeklavier



- FDS technologie
- 433 - 868 MHz
- 4 kanalen met 4 verschillende codes
- IP65
- Glazen front met backlite verlichte toetsen
- Afmetingen (BxHxD): 75 x 75 x 29mm

Bestelref. 122KCTSFDS1

FAAC RFWK 12 FDS

Draadloos kunststof codeklavier



- FDS technologie
- 433 - 868 MHz
- 4 kanalen met 4 verschillende codes
- IP65
- Stroombesparende stand
- Afmetingen (BxHxD): 60 x 142 x 30mm

Bestelref. 122RFWKFDS1

Niet-FAAC automatisatie of een oudere generatie?

Dan kan de externe universele ontvanger 12/24V XR2N (ref. 787023) of XR4N (ref. 787024) kan uw installatie perfect aanvullen!

THESLA automatiseert productie met

PROJECT GALBA



Bij Tesla, producent van voorbedrade buizen, bouwen we aan de fabriek van morgen. Met het automatiseringsproject Galba, dat na drie jaar ontwikkeling volledig operationeel is, speelt Tesla in op de nood aan efficiëntie, kwaliteitsverbetering en toekomstbestendige arbeidsomstandigheden.

Tesla produceert dagelijks duizenden meters aan voorbedrade flexibele buizen, waaronder Snelflex, Green Flex en Solflex – in lengtes van 25 tot 500 meter. Dankzij het automatiseringsproject Galba verloopt dit proces vandaag sneller, nauwkeuriger en duurzamer dan ooit.

De constante vraag naar betrouwbare levering en hoge productkwaliteit was de drijfveer achter Galba: een ambitieus project dat de verpakkingsfase van onze productie volledig automatiseert. Rollen, tappen, etiketteren, stapelen en verplaatsen – processen die voorheen manueel en fysiek belastend waren – verlopen nu geautomatiseerd en worden digitaal aangestuurd.

De productie wordt sinds de introductie van Galba verwerkt via één centraal softwaresysteem dat alle machines – van liften tot shuttles en robots – met elkaar verbindt. Hierdoor zijn we in staat om hogere volumes aan voorbedrade buizen te produceren en te verpakken aan een constante kwaliteit.

Wat dit
voor onze
producten
betekent

- ✓ **Efficiëntere productie van variabele lengtes:** Van rollen tot haspels van 500 meter – dankzij Galba kunnen we sneller schakelen tussen productconfiguraties.
- ✓ **Duurzamere verpakking:** Door geoptimaliseerde processen gebruiken we minder verpakkingsfolie, met behoud van bescherming tijdens transport.
- ✓ **Extra kwaliteitscontrole:** Bijkomende inspecties door Galba in het productieproces zorgen voor een nog hoger kwaliteitsniveau van elke rol die onze productie verlaat.

Het volledige productieproces – van binnenkomende grondstoffen tot uitgaande productrollen – is nu digitaal inzichtelijk. Dit maakt het mogelijk om onze voorbedrade buizen nog sneller op klantvraag af te stemmen en een hogere leverbetrouwbaarheid te garanderen.

THESLA

Galba markeert een belangrijke stap in de verdere professionalisering van onze productiesite. De technologie achter Galba stelt ons in staat om ook in de toekomst flexibel in te spelen op marktvraag en klantspecifieke vereisten.



ACQUA COMBI

Degelijk, betrouwbaar én installatievriendelijk. De AcquaCOMBI-reeks van Famatel biedt een compleet assortiment aan wandcombinaties, zowel leeg als gevuld met stopcontacten en zekeringen. Deze behuizingen, met een IP65-bescherming, werden ontwikkeld voor industriële- en civiele bouwprojecten.

Kenmerken

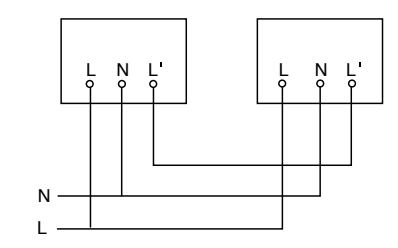
- Beschermingsgraad gevuld: IP54
- Slagvastheid: IK08
- Het deksel kan 90° worden geopend met drukvergrendeling waardoor de behuizing IP65 garandeert
- Uitsparingen bovenaan voor verschillende kabeldiameters
- IP54 stopcontacten vervaardigd uit PA6
- Mogelijkheid tot aangepaste configuraties



Voorzien van een aansluiting om met een schakelaar te bedienen.

Steinel sensor buitenspot XLED Protect L verlicht elk verborgen hoekje. Met drie krachtige verlichtingszones biedt hij panoramische verlichting over een breed gebied, zodat zelfs moeilijk bereikbare plekken in helder licht stralen. Met een vermogen van 14,3 W en 1642 lm levert de XLED Protect S warm licht (3000 K) dat je omgeving perfect verlicht. De 180° sensor met een bereik van 10 m detecteert elke beweging betrouwbaar, waardoor donkere hoeken tot het verleden behoren. De spot is volledig draaibaar, kantelbaar en vergrendelbaar, zodat je hem eenvoudig kunt afstemmen op jouw wensen. Dankzij de IP54-classificatie en de robuuste IK03-constructie is hij zeer duurzaam en krijg je 5 jaar garantie. Verkrijgbaar in antraciet en wit, en ook in een versie zonder bewegingsmelder.

- Panoramische buitenverlichting: buitenspot met drie heldere LED-lichtoppervlakken
- Hoge lichtopbrengst: 14,3 W en 1642 lm voor krachtig, warm wit licht (3000 K)
- Effectieve bewegingsdetectie: 180° sensor met 10 m bereik detecteert betrouwbaar elke beweging
- Flexibele uitlijning: LED-paneel kan volledig worden gedraaid, gekanteld en vergrendeld voor nauwkeurige verlichting
- Robuust: IP54-classificatie en IK03-constructie voor hoge weerstand
- Duurzaam: 5 jaar STEINEL-garantie
- Eenvoudige installatie: Incl. montagebehoeften - plasticvrije verpakking



Technische gegevens	
Afmetingen Protect L.....	187,3 x 194,7 x 195,1 mm
Afmetingen Protect.....	174,1 x 194,7 x 195,1 mm
Netaansluiting.....	220 - 240 V, 50/60 Hz
Montagehoogte.....	max. 4 m
Power Protect L.....	14,3 W, 115 lm/W
Power Protect.....	13,6 W, 121 lm/W
Lichtstroom Protect L.....	1642 lm
Lichtstroom Protect.....	1642 lm
Lichtkleur.....	3000 K
Schermersinstelling.....	2 - 2000 lx
Tijdsinstelling.....	8 s - 35 min

Art. nr.	Barcode	Omschrijving
091828	4007841 091828	Steinel LED-buitenspot XLED Protect L met bewegingsmelder - antraciet
091811	4007841 091811	Steinel LED-buitenspot XLED Protect L met bewegingsmelder - wit

GROEPALELEK werft aan!



Voor onze **filialen** zijn wij misschien wel **op zoek naar jou**

Wie zijn wij :

GROEPALELEK is een moderne technische elektro groothandel met vestigingen verspreid over Vlaanderen. Wij zijn een snel groeiend bedrijf met nog heel wat groeiplannen/ambities. Wij bestaan al meer dan 55 jaar, hebben heel wat ervaring, zijn een gevestigde waarde in onze sector en bekleden ondertussen de 3^{de} plaats.

Wij zijn een familiaal bedrijf met een vlakke structuur en met volgende kernwaarden: respect, menselijk, warm, ijverig, hulpvaardig, maar ook zelfzeker en ambitieus.

Gewoon doen tegen elkaar en samenwerken, daar houden wij van. Samen met onze klanten en leveranciers vormen wij een 3-eenheid waarin elke partij zich goed voelt.

Wat bieden wij:

- Een aangename werksfeer waarin collegialiteit zeer belangrijk is
- Doorgroeimogelijkheden
- Competitief verloningspakket
- Groepsverzekering
- Hospitalisatieverzekering
- Fietslease
- Korte beslissingslijnen
- Open communicatie
- ...

Wat vragen wij:

- Goesting om te werken
- Ploegspeler
- Betrokkenheid
- ...



Bruggelek

Lodderhoek 35 – Brugge

• Commerciële Medewerker Binnendienst

Ondersteun en adviseer klanten in installatiemateriaal, beheer bestellingen en anticipeer op klantbehoeften. Sterke communicatie en vloeiend Nederlands vereist....

vacature update



Westelek

Robert Tavernierlaan - 8700 Tielt

• Commerciële Medewerker Binnendienst Installatie

Ondersteun en adviseer klanten in installatiemateriaal, beheer bestellingen en anticipeer op klantbehoeften. Sterke communicatie en vloeiend Nederlands vereist.prospectie, ...

Brusselek

Paardenweidestraat 3 - Meise

• Vertegenwoordiger

Bouw klantenrelaties op en breidt het klantenbestand uit. Geef deskundig advies aan klanten. Vergroot onze merkbekendheid en behaal je commerciële doelen.

• Baliemedewerker - magazijnier

Help onze klanten aan de balie. Verwerk bestellingen. Houd de administratie zorgvuldig bij. Ontvang, verwerk en verstuur goederen. Kennis van elektriciteit vereist.



Spontane sollicitatie

GROEPALELEK is altijd op zoek naar nieuwe collega's die een meerwaarde betekenen. Wil je graag bij ons werken en staat jou droomjob niet in de lijst? Bezorg ons je CV en een motivatiebrief via vacature@groepalelek.be en laat ons weten wat we voor elkaar

interesse? mail naar vacature@groepalelek.be



LEDVANCE EVERLOOP:

Duurzame Innovatie in LED-Verlichting

LEDVANCE EVERLOOP verwijst naar een innovatief assortiment LED-armaturen dat duurzaamheid en gebruiksgemak combineert dankzij vervangbare lichtbronnen en drivers. Dit verlengt de levensduur van armaturen aanzienlijk, vermindert afval en bespaart grondstoffen.

EVERLOOP maakt deel uit van LEDVANCE LOOP, een duurzaamheidsinitiatief dat de overgang van een lineaire naar een circulaire productlevenscyclus stimuleert.

Naast **EVERLOOP** is er **NATURELOOP**, dat focust op het hergebruik van gerecyclede kunststoffen en aluminium. Deze materialen verlagen de CO₂-uitstoot en bevorderen circulair design. Bij de productrange Floodlight Gen4 is **NATURELOOP** bijvoorbeeld toegepast door het gebruik van gerecycled aluminium.

LEDVANCE heeft de levenscyclus van haar LED-producten herzien om armaturen te creëren die langer meegaan en eenvoudig te upgraden zijn. Voor verlichtingsprojecten waarbij vervangbaarheid belangrijk is, bieden **EVERLOOP**-armaturen een praktische en duurzame oplossing. Dit ondersteunt de bredere missie van LEDVANCE om energie-efficiënte verlichting te ontwikkelen met minimale ecologische impact.

Duurzaamheid is voor LEDVANCE geen eindpunt, maar een voortdurende reis. Naast productinnovatie investeert het bedrijf in ethische bedrijfsvoering, samenwerking en inzet van kunstmatige intelligentie voor onder andere vraagplanning. Jaarlijks wordt zo een significante vermindering van de CO₂-uitstoot in transport gerealiseerd.

Het eerste **EVERLOOP**-armatuur, de **LINEAR INDIVILED**, is een voorbeeld van toekomstgerichte verlichting: efficiënt, tijdloos vormgegeven en voorzien van eenvoudig vervangbare onderdelen. **LEDVANCE LOOP** armaturen zijn ontworpen met oog op hergebruik en recycling, waardoor verlichting duurzamer én toegankelijker wordt. Inmiddels is het assortiment uitgebreid met onder andere de BULKHEAD ROUND, SURFACE FLAT (SQUARE en ROUND), DAMP PROOF FLEX en de DAMP-PROOF HIGH EFFICIENCY. Al deze armaturen volgen het EVERLOOP-principe van hergebruik, vervangbaarheid en recycling.



EVERLOOP vertegenwoordigt niet alleen technologische innovatie, maar ook een bredere visie op maatschappelijke verantwoordelijkheid. Door te kiezen voor armaturen met vervangbare onderdelen investeer je in verlichting met een doel: minder afval, verantwoord gebruik van hulpbronnen en een bijdrage aan een duurzamere gebouwde omgeving.

Met **EVERLOOP** en **NATURELOOP** toont LEDVANCE hoe technologische vooruitgang hand in hand kan gaan met ecologische en maatschappelijke betrokkenheid – zonder concessies te doen aan kwaliteit of gebruiksgemak.



GIRA

Smart Home.
Smart Building.
Smart Life.

partner.gira.nl

Laadstation
slim integreren.

Met de Gira Eco kunnen tot vijf op-laadstations eenvoudig in de Smart Home worden geïntegreerd, ongeacht de fabrikant. De configuratie in de ETS maakt een betrouwbare, reproduceerbare en derhalve voorspelbare inbedrijfstelling mogelijk. Dynamisch of statisch laadbeheer zorgt ervoor dat de huisaansluiting niet overbelast raakt.



Gira / Smart Energy

GROEPALELEK LANCEERT

ZWARTWERK^t

Ontdek de kracht van design en efficiëntie met onze stijlvolle collectie zwarte elektroproducten. Onze Zwartwerk(t)-campagne is ontworpen om installateurs te ondersteunen in het bieden van meerwaarde aan hun klanten, terwijl ze hun marges verhogen. Laat je bedrijf groeien met GROEPALELEK's Zwartwerk^(t)-campagne.

Onderscheid je van de rest en realiseer meerverkoop!

Meer weten?
Haal jouw exemplaar op in het dichtstbijzijnde filiaal of vraag aan je vertegenwoordiger hoe wij je kunnen helpen.

NU
verkrijgbaar
in onze
filialen



GROEPALELEK
de groothandel met kennis, advies en ondersteuning

Uw groothandel altijd in de buurt

1 ALELEK

Alken
011 31 13 31
info@alelek.be

2 ELECTRA BREE

Bree
089 48 04 50
info@electrabree.be

3 KEMPELEK

Tessenderlo
013 61 87 90
info@kempelek.be

Nieuw adres
vanaf 01/10
Kanaalweg 59/4
Tessenderlo

4 BRUSSELEK

Meise
02 270 48 63
info@brusselek.be

5 WESTELEK

Tielt
051 40 60 62
info@westelek.be

6 BOUWELEK

Herentals
014 50 12 50
info@bouwelek.be

7 HAGELEK

Lubbeek
016 79 31 11
info@hagelek.be

8 TECMINE

Scherpenheuvel
013 25 28 58
info@tecmine.be

9 BRUGGELEK

Brugge
050 89 82 08
info@bruggelek.be

Nieuw adres
vanaf 01/10
Lodderhoek 35
8000 Brugge

10 GENKELEK

Genk
089 39 67 77
info@genkelek.be

NIEUW
FILIAAL
Oosterring 7
Genk

